



**CAMPUS  
DES MONTS  
DU LYONNAIS**



# **BAC PRO MCV**

## **MÉTIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE**

**Option A : Animation et gestion de l'espace commercial**

**Option B : Prospection clientèle et valorisation de l'offre commerciale**

- ▶ Ce Bac Professionnel prépare les élèves aux enjeux de la relation client dans un environnement en constante évolution. À travers un programme alliant théorie et pratique, ce diplôme permet de développer des compétences solides en communication, gestion de la relation clients, négociation, fidélisation et stratégie commerciale.
- ▶ Vous apprendrez à analyser les besoins des clients, à gérer des situations complexes et à proposer des solutions adaptées personnalisées tout en respectant les exigences de l'entreprise ou de la surface de vente.

### **CONTACT :**



**04 77 52 74 52**



**accueil@lycee-monts-lyonnais.fr**



**9 Rue de Montbrison - Chazelles-sur-Lyon**



Site internet :

**www.lycee-monts-lyonnais.fr**



## ADMISSION

### Peuvent s'inscrire en :

- ✓ Seconde, les élèves sortant d'une classe de 3ème générale ou d'une 3ème prépa-métiers.
- ✓ Première, les élèves titulaires de certains CAP ou d'une seconde générale.
- ✓ Terminale, les élèves ayant déjà obtenu un baccalauréat général, technologique ou professionnel.



## PROJETS ET PRATIQUES PÉDAGOGIQUES

- ✓ Suivi individualisé du projet de l'élève.
- ✓ Accompagnement personnalisé.
- ✓ Référentiel centré sur des situations réelles de travail en entreprise.
- ✓ Visites d'entreprises, collectivités. Intervention de professionnels.
- ✓ Accompagnement à l'orientation et à l'insertion professionnelle.
- ✓ Un volume horaire dédié pour la réalisation d'un projet pluridisciplinaire visant à développer l'inventivité et la créativité.



## OUVERTURE À L'INTERNATIONAL

- ✓ Une option anglais pour un bac pro d'excellence.
- ✓ 3 semaines de stages en entreprises à l'étranger grâce au financement européen Erasmus +.

Des élèves vous décrivent la formation

SCAN ME



## FORMATION DISPENSÉE

### Formation générale :

- ✓ Français
- ✓ Mathématiques
- ✓ Langue vivante 1 et 2 : anglais et espagnol
- ✓ Histoire-géographie
- ✓ Arts appliqués
- ✓ Education Physique et Sportive (EPS)
- ✓ Prévention Santé Environnement (PSE)

### Formation professionnelle :

- ✓ Conseiller et vendre.
- ✓ Suivre les ventes.
- ✓ Fidéliser la clientèle et développer la relation client.
- ✓ Animer et gérer l'espace commercial.
- ✓ Prospecter et valoriser l'offre commerciale.
- ✓ Économie - Droit



## PÉRIODE DE FORMATION EN ENTREPRISE (PFMP)

- ✓ 20 à 25 semaines de PFMP dont 20 obligatoires et évaluées pour l'obtention du diplôme réparties sur les 3 années de scolarité.



## POURSUITES D'ÉTUDES

- ✓ BTS Management Commercial Opérationnel, Négociation Digitalisation Relation Clients, Commerce international, Banque, Assurance, professions immobilières etc...



## DÉBOUCHÉS PROFESSIONNELS

- ✓ Conseiller de vente/conseiller commercial, télé-conseiller, assistant commercial, agent ou assistant commercial...

**Suivez nous sur  
les réseaux sociaux :**

Campus des Monts du Lyonnais

